

RENFORCEMENT DE L'OFFRE DE SERVICES PAR LES OUTILS NUMÉRIQUES

OBJECTIFS DE LA FORMATION

L'objectif est de trouver un ensemble d'innovations techniques mais aussi enrichir son offre de service grâce au digital.

CONTENU DE LA FORMATION

PARTIE 1 : LES OUTILS D'AIDE À LA PRISE DE DÉCISIONS

- Introduction.
- Quiz : ce qu'il faut retenir.

PARTIE 2 : LES OUTILS POUR ENRICHIR SON OFFRE DE SERVICES EN TRANSACTION / LOCATION

- La prospection.
- L'estimation.
- Le mandat.
- La commercialisation.
- Market place.

PARTIE 3 : LES OUTILS EN GESTION LOCATIVE POUR ENRICHIR SON OFFRE DE SERVICES EN ADMINISTRATION DE BIENS

- 1 - Les plateformes de documents juridiques.
 - 2 - Les outils en gestion locative.
- Le dossier locataire.
 - La solvabilité du locataire.
 - État des lieux.
 - Diagnostics.
 - Quiz : ce qu'il faut retenir.

PARTIE 4 : LES OUTILS EN GESTION DE COPROPRIÉTÉ POUR ENRICHIR SON OFFRE DE SERVICES EN ADMINISTRATION DE BIENS

- Les logiciels innovants.
- Les outils de communication copropriétaires/syndics.
- Les outils de dématérialisation de l'Assemblée Générale.
- La visite technique sur tablette.
- La mise en relation avec des professionnels.
- Les outils d'analyse de charges.
- Les outils de sélection d'intervenants.
- La mise en place de bornes de recharges de véhicules électriques.
- La gestion des places de parking.
- Quiz : ce qu'il faut retenir.



 Durée : 7h

 Prix : 340 € HT

Le parcours a une durée de 7h et se compose de 4 parties de plusieurs blocs interactifs.

FORMATEUR

Christophe VOIRET
Enseignant à l'IMSI, Rédacteur du « Journal de l'Agence », Formateur-coach

LES NOSCHOOL

- Apports théoriques et exemples pratiques.
- REX d'experts professionnels en immobilier (Près de 20 vidéos «paroles d'experts» sur la totalité du parcours).
- Chaque partie se termine par un quiz «Avez-vous bien compris?»
- Rubrique «Ce qu'il faut retenir», synthèse des points essentiels de la partie.

CONTACT, MODALITÉS D'INSCRIPTION :

 05 56 49 41 33

 conseillers@noschool.fr