

## LA VENTE EN VEFA

---

### OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Identifier et comprendre les particularités d'une vente en VEFA.
- Savoir vendre sur plan et accompagner les clients à la remise des clés.
- Connaître les différents dispositifs de défiscalisation et le Pinel.

### CONTENU DE LA FORMATION

- La VEFA : définition.
- Les avantages et les inconvénients.
- Les étapes de construction.
- Les différents dispositifs de défiscalisation.
- Le dispositif Pinel.
- L'investissement immobilier : les avantages.

### CONDITIONS DE FORMATION

- Groupe de 6 à 15 stagiaires.
- Alternance de formation théorique et de travail en groupes.
- Étude et réalisation de cas pratiques.
- Accompagnement des stagiaires.

### PUBLIC CONCERNÉ

- Agents immobiliers (salariés ou indépendants).
- Agents immobiliers (renouvellement de la carte T).
- Étudiants niveau Bac, Bac +2.
- Demandeurs d'emploi ou reconversion professionnelle.

### PRÉ-REQUIS

- Acteur de l'immobilier en activité.



## INTER / INTRA SUR MESURE

---



Durée : 3 jours



Prix : 1050 € HT

---

### PROCHAINES DATES

2 - 3 - 4 Novembre 2021

---

### FORMATEUR

Daniel, négociateur VEFA et conseiller en immobilier chez un promoteur immobilier, puis responsable d'agence, pendant 6 ans. Courtier et comparateur en immobilier neuf, conseiller en investissement immobilier. Formateur chez Noschool depuis 5 ans.

---

### LES NOSCHOOL

Un interlocuteur unique et disponible pour monter le dossier administratif et pédagogique.

### CONTACT, MODALITÉS D'INSCRIPTION :



05 56 49 41 33



conseillers@noschool.fr